

Teilnahmekriterien und Ablauf Wachstumsprogramm SEF4KMU

Die Wachstumsinitiative SEF4KMU richtet sich an KMU und Jungunternehmen in der Wachstumsphase. **Voraussetzung für eine Teilnahme** am kostenlosen Wachstumsprogramm der Initiative ist daher der vollzogene Markteintritt sowie das Vorhandensein konkreter Wachstumspläne.

KMU, die Interesse an einer Bewerbung für das Qualitätslabel «SEF.High-Potential» von SEF4KMU haben, müssen folgende Bedingungen erfüllen:

- Definierte Wachstumsstrategie mit aktuellem Businessplan
- Klare Positionierung und Differenzierung am Markt
- Hauptsitz oder Hauptwertschöpfung in der Schweiz
- Kein Sanierungs- und Restrukturierungsbedarf

Für Jungunternehmen gelten zusätzlich folgende Voraussetzungen:

- Positiver Cashflow bzw. Breakeven innerhalb der nächsten 12 Monate
- Vorhandene Umsätze mit mehreren Kunden

Wenn Sie die erwähnten Kriterien erfüllen, steht Ihnen die Teilnahme am Wachstumsprogramm offen. Sollten Sie diesbezüglich Rückfragen haben, wenden Sie sich gerne an den stellvertretenden Projektleiter der Wachstumsinitiative, Adrian Scherz (adrian.scherz@swisseconomic.ch).

Der **Ablauf des Wachstumsprogramms** folgt einem standardisierten Prozess, welcher durch die SQS zertifiziert wurde.



Die **Anmeldung** zum Wachstumsprogramm erfolgt schnell und unkompliziert über das Online-Anmeldeformular (<http://www.sef4kmu.ch/anmelden/>). Nach erfolgter Erstregistrierung erhalten Sie einen persönlichen Zugangscode für unsere geschützte Plattform, auf welcher Sie Ihre grundlegenden Daten und Bedürfnisse eingeben. Innerhalb von drei Werktagen prüfen wir im Rahmen einer Erstanalyse Ihre Anmeldung. Wenn Sie unsere Zugangsvoraussetzungen erfüllen, schalten wir Sie für die erweiterte Dateneingabe frei.

Die **erweiterte Dateneingabe** dient der Darstellung Ihres Unternehmens und Ihrer Wachstumsstrategie. Sie stützt sich im Wesentlichen auf Ihren Businessplan oder Ihre Investorenpräsentation und Ihren Finanz- und Liquiditätsplan. Für die Beurteilung Ihrer Wachstumsziele sind weiterhin eine Aufstellung zu den aktuellen Finanzzahlen sowie Ihre Jahresabschlüsse der vergangenen Jahre von Bedeutung. Idealerweise haben Sie die erforderlichen Dokumente bereits bei der Anmeldung vorliegen. So kann der Prozess zügig fortgeführt werden. Im Anschluss an Ihre Dateneingabe führen wir eine Potenzialanalyse durch und prüfen Ihre Unterlagen. Innerhalb einer Woche erhalten Sie Bescheid über das Ergebnis zur Fortführung des Qualifikationsprozesses.

Der nächste Schritt ist die Durchführung eines **Expertenbesuchs**, bei welchem wir Ihr Unternehmen persönlich kennenlernen möchten. Dazu stellen wir individuell für Ihr Unternehmen und Ihre Wachstumspläne ein Team aus erfahrenen Unternehmerinnen und Unternehmern und Fachexpertinnen und -experten zusammen. Möglichst innerhalb eines Monats vereinbaren wir mit Ihnen einen Termin für den Expertenbesuch in Ihrem Unternehmen. Während des dreistündigen Firmenbesuchs präsentieren und diskutieren Sie Ihre Wachstumspläne mit dem

Expertenteam. Im Anschluss erhalten Sie von uns detailliertes Feedback in Form eines Expertenreports. Der Expertenreport bildet die Grundlage für den Entscheid einer Vergabe des Qualitätslabels «SEF.High-Potential».

Mit dem **Qualitätslabel «SEF.High-Potential»** von SEF4KMU können Sie Ihre Präsenz am Markt und die Akzeptanz bei Kunden und Investoren steigern. Darüber hinaus steht Ihnen der Zugang zu sämtlichen **Wachstumsmodulen** unserer Partner offen.

Das Label ist zwölf Monate lang gültig. Es kann auf Wunsch um zwölf weitere Monate verlängert werden. Im Rahmen der dafür erforderlichen Strategieüberprüfung verrechnen wir eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von Fr. 7'000.–.

Einen Überblick über die Wachstumsmodule erhalten Sie auf unserer Webseite unter <http://www.sef4kmu.ch/module/>. Aktuell bieten wir, neben einer Analyse Ihrer Wachstumsstrategie, die im Rahmen des Qualifikationsprozesses erfolgt, über unsere Partner fünf weitere Module an:

- Finanzierungslösungen und Anzahlungsgarantien
- Risikoanalyse und Versicherungsschirm
- Industrialisierung
- Innovationsschutz
- Coaching zur Optimierung von Business- und Finanzplan

Selbstverständlich behandeln wir all Ihre **Daten streng vertraulich**. Eine Weitergabe, z.B. an das Expertenteam oder an Partner erfolgt nur nach Ihrer vorangegangenen Genehmigung. Alle unsere Experten unterliegen einem NDA («Non Disclosure Agreement»/Vertraulichkeitserklärung). Vor einem Expertenbesuch erhalten Sie von uns eine Übersicht der ausgewählten Experten inklusive kurzem Lebenslauf. Sollten Sie aufgrund eines allfällig bestehenden Konkurrenzverhältnisses (o.ä.) nicht mit der Zusammensetzung des Expertenteams einverstanden sein, teilen Sie uns dies bitte mit. Wir werden uns in diesem Fall umgehend um einen adäquaten Ersatz bemühen.

Für Rückfragen zum Ablauf des Wachstumsprogramms und des Qualifikationsprozesses steht Ihnen der stellvertretende Projektleiter der Wachstumsinitiative, Adrian Scherz (adrian.scherz@swisseconomic.ch), gerne zur Verfügung.